

Lettre d'information externe janvier-février 2020 - N° 112



EDITO

Chers amis Business Angels, chers lecteurs,

En tant que président de BADGE depuis maintenant six mois, j'adresse à chacun d'entre vous mes vœux les plus chaleureux, de bonheur partagé avec ceux qui vous sont chers.

Depuis que j'ai pris la présidence en juin dernier, j'ai constaté votre implication, votre contribution à la bonne marche de notre association et je vous en remercie. Je me réjouis de l'ambiance très amicale de nos différentes réunions : Comités de Sélection, Réunions Mensuelles de présentations de projets, séances de formation.

L'année 2019 a été un bon cru pour nos investissements avec 2,5 M€ investis dans 25 projets. J'en donne le détail dans le chapitre consacré à la note bilan.

2020 est déjà bien entamée, mais nous sommes encore en janvier et c'est la tradition de formuler des vœux. Pour notre association, j'en formulerai deux :

- Qu'elle continue à prospérer avec un nombre de membres en croissance et des financements en progression,
- Et que les sorties positives que nous attendons de nos investissements se profilent en plus grand nombre pour récompenser nos prises de risques et libérer des liquidités permettant de financer de nouveaux projets innovants.

Bien entendu, formuler des vœux c'est bien mais créer les conditions pour que ceux-ci s'accomplissent, c'est mieux. Soyez assurés que les priorités du Bureau et du Conseil d'administration tendent vers ce but :

- Trouver de bons projets à financer : la qualité des projets examinés au cours de 2019 et en Comités de sélection de décembre et janvier nous rend confiants sur ce point,
- Faire croître le nombre de nos membres: nous notons une tendance positive depuis un an; ceci est l'affaire de tous et je me réjouis de voir les nouveaux membres inviter leurs relations à nous rejoindre. C'est le signe que notre activité répond à leurs attentes.
- Inviter de nouvelles personnes à s'engager dans l'instruction et l'accompagnement: nous avons mis en place des référents, instructeurs expérimentés, qui ont suscité les nouveaux instructeurs avec leurs conseils pour l'instruction, ou pour des points plus techniques comme la valorisation ou la négociation du pacte
- Animer notre communauté d'accompagnateurs avec l'objectif de nous aider à obtenir de belles sorties.

Encore bonne année 2020 à toutes et à tous!!

Jacques Tamisier

Président des Business Angels des Grandes Écoles



Bilan 2019 de nos investissements

En 2019, nous avons financé 25 projets pour 2,5 M€. 15 nouveaux projets ont été financés pour 1,6 M€ résultant d'un processus de sélection exigeant:

 1000 start-up environ se sont adressées à nous ou ont été rencontrées par nos équipes auprès des incubateurs, des accélérateurs, d'autres réseaux ou diverses manifestations ayant pour but de mettre en contact porteurs de projets et structures de financement. 126 dossiers complets ont été examinés en Comité de validation au rythme moyen de 3 dossiers par semaine. 49 start-up ont été invitées à pitcher lors des Comités de Sélection.



Par ailleurs, 0,9 M€ ont été répartis sur des sociétés déjà financées par BADGE lors de levées de fonds antérieures.

Nos secteurs d'investissements en 2019

Tout d'abord on note une stabilité de la partie de nos investissements dans le secteur de **la santé et des biotechnologies** qui pèsent 35% de nos investissements comme en 2018. Sur ces investissements environ 60% sont des investissements de premier tour qui ont rencontré beaucoup de succès. Ces investissements sont bien entendu des investissements de long terme.



La part de nos investissements dans le secteur de **l'industrie** est en très forte augmentation : 35% contre 15% en 2018. Ces investissements sont très divers: fabrication de nouveaux matériaux (graphène), outils pour fabrication de charpente, amélioration des machines d'impression, industrie du bâtiment, entre autres. Pour ces projets nous attendons des retours beaucoup plus rapides, certaines des sociétés ayant déjà du chiffre d'affaires.

% en valeur

Nos investissements dans le **numérique** sont relativement stables (20%). La part des projets dans le domaine du **développement durable** régresse mais ceci est conjoncturel et de nouveaux projets intéressant beaucoup de nos membres sont actuellement en instruction.

PROCHAINS RENDEZ-VOUS >>> PRÉSENTATIONS DE PROJETS

Réunions mensuelles avec présentation de projets innovants en recherche de fonds animés par **Michel Huet**, Secrétaire Général, chargé de l'Instruction. *Réservées à nos adhérents. Non-adhérents : demandez votre invitation.*



Mardi 25 février 2020 à 17h30

Le Centorial - Campus EDHEC Alumni de Paris 18, rue du Quatre-Septembre - 75002 Paris

Réunion en salle Tokyo suivie d'un cocktail. Inscription obligatoire, se munir d'une pièce d'identité.





Mardi 17 mars 2020 à 17h30

Le Centorial - Campus EDHEC Alumni de Paris 18, rue du Quatre-Septembre - 75002 Paris

Réunion en salle Tokyo suivie d'un cocktail. Inscription obligatoire, se munir d'une pièce d'identité.

S'inscrire

Retrouvez nos prochaines dates de réunion en 2020:

PORTEURS DE PROJET, rejoignez nous!

DEVENIR BA, pourquoi pas vous ?





L'aventure vous tente, vous souhaitez découvrir notre activité, notre équipe pour vous présenter notre structure et son fonctionnement avant de vous inscrire? Passez de l'autre côté de l'écran, et venez assister à une réunion mensuelle, présentation de projets innovants, nous vous invitons. Inscrivez-vous dès à présent pour une seule session :

- Je m'inscris a la Présentation de Projets du 25 Février 2020
- <u>Je m'inscris a la Présentation de Projets du 17 mars 2020</u>



SAVE THE DATE



Salon des Entrepreneurs mercredi 5 et jeudi 6 février

Paris, Palais des Congrès, Porte Maillot

Deux jours essentiels avec notre Equipe Sourcing mobilisée. Pitch en continu de 16h30 à 18h avec 40 start-up présentes. 65 000 entrepreneurs, 2000 experts, 200 conférences et ateliers autour de la création d'entreprise.

Inscription gratuite



mercredi 25 mars : Evénement annuel BADGE chez ODDO BHF, 12 Boulevard de la Madeleine 75009 Paris

Evénement annuel ouvert à ses membres et à tous les BA potentiels, c'est un moment rare pour découvrir l'écosystème de BADGE, l'équipe de bénévoles qui l'anime, les projets qu'elle a sélectionnés, les porteurs de ces projets accompagnés par BADGE jusqu'à leur première levée de fonds.





Parmi les divers réseaux de sollicitations de BA, les investisseurs BADGE ont réalisé la plus forte levée de fonds (56 k€) pour cette start-up prometteuse créée par les Ingénieurs du soleil. Les sommes investies en 2019 seront complétées par un versement équivalent en 2020.

En savoir plus: IMMOBLADE propose une innovation majeure pour la protection solaire et l'efficacité énergétique des bâtiments. Avec ses lames brise-soleil totalement fixes dont l'orientation est adaptée à chaque façade du bâtiment, ce système permet de bloquer le soleil en été et de laisser totalement entrer en hiver. Bio-climatique, sans entretien et à la fois élégant et simple ce produit est particulièrement adapté aux bâtiments du secteur tertiaire: bureaux, sièges sociaux ou encore centres commerciaux [voir la vidéo]



Éditeur de logiciel, avec une solution complète, fonctionnelle, déployée, commercialisée depuis septembre 2018 et utilisée par plus de 1000 utilisateurs, l'entreprise lyonnaise à séduit les investisseurs de BADGE qui soutiennent à hauteur de 92 k€.

<u>En savoir plus</u>: <u>Watcha</u> est une application de collaboration sécurisée d'entreprise: messagerie instantanée, voix / téléconférences, documents, sur mobile et ordinateur.



RESAIR a finalisé sa levée de fonds 160 k€ auprès des Business Angels des Grandes Ecoles. Cette société développe et fabrique des solutions innovantes de coffrages gonflables, à destination des professionnels du Gros-Œuvre dans le secteur du BTP.

<u>En savoir plus</u>: Ces coffrages gonflables réutilisables dans le Bâtiment et les Travaux Publics sont brevetés, constituant une rupture technologique avec les méthodes actuelles de coffrage permettant un gain de 50 à 70% sur les postes nécessitant leur utilisation. Les solutions

RESAIR présentent de nombreux autres avantages pour le BTP (sécurité accumulée, diminution des déchets, des troubles musculo-squelettiques, coordination entre corps de métiers facilitée, flexibilité et modularité des solutions). Avec des produits à forte valeur ajoutée, une technologie spécifique, RESAIR présente des nombreux atouts pour devenir un des leaders du coffrage de demain sur le marché mondial du BTP.



Avec une levée réservée aux associés **Enalees** poursuit son développement.

Créée en 2015, Enalees, la société parisienne basée près du Génopole d'Evry, un de ses partenaires, crée des tests de diagnostic moléculaires pour les animaux de loisir. Des tests rapides, simples, fiables et utilisables directement par les vétérinaires, lors de la consultation en clinique ou sur le terrain. Une aide précieuse pour un diagnostic rapide et la mise en place d'un traitement efficace.

